



# PATRICK CHANUDET

## DIRIGEANT

### RESUME DE CARRIERE

+25 ans d'expérience dans la création, le développement et la commercialisation de produits et de services innovants au sein de startups ou de grands groupes industriels.

- De nombreux financements publics de l'innovation depuis 18 ans (Crédit d'Impôt Recherche, Jeune entreprise Innovante, BPI, etc.)
- Lancement de plusieurs produits et services innovants depuis 20 ans (marketing de l'innovation, business development, stratégie commerciale)
- Spécification et développement de produits et de services innovants depuis 20 ans
- Publication de plusieurs brevets d'invention depuis 20 ans (France, Europe, Monde)

### EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

#### **BOROBO, Nice (06), France**

**Novembre 2018 - Présent**

Start-up robotique.

##### **Président**

- Création et direction d'une start-up de robotique ;
- Management du P&L, recrutement des key people ;
- Chef produit ;
- Ventes directes et recrutement des partenaires.

#### **DOWEL, Vence (06), France**

**Mai 2014 - Présent**

(4,3M€, 40 salariés) - Cabinet de conseil en innovation.

##### **Président**

- Création et direction d'un groupe de conseil en innovation qui rassemble 3 cabinets de conseil : OPTinnove pour le financement de l'innovation, TECHNOFI pour le management de l'innovation et ABSO Conseil pour la stratégie d'innovation, la faisabilité économique des projets innovants ;
- Management du P&L, recrutement des key people ;
- Croissance externe avec 2 acquisitions (TECHNOFI et ANSO Conseil) ;
- Définition de la stratégie et de sa mise en œuvre.

**OPTINNOVE, Asnières sur Seine (92), France**      **Février 2010 – Mai 2014**

Cabinet de conseil opérationnel en financement et en management de l'innovation.

**Co-fondateur & Managing Director**

- Création ex-nihilo du cabinet de conseil ;
- Direction de missions de conseil en Financement de l'Innovation (Crédit d'Impôt Recherche, JEI, recherche de financements publics : OSEO, PCRD7, etc.) ;
- Développement commercial (+110 nouveaux clients signés) ;
- Recrutement et management des Consultants.

**DENY ALL, Paris (75), France**

**Mars 2005 – Décembre 2011**

(4,2M€ - 40 sal.) Equipementier de Firewall Applicatif (WAF).

**Directeur Commercial France, Benelux et Maghreb**

- Développement commercial sur les territoires France, Benelux Maghreb ;
- Développement des ventes de 2,7M€ à 4,3M€ ;
- Recrutement, formation et management de l'équipe commerciale (5 Sales) ;
- Développement du réseau business on-tiers/two-tiers.

**eGO NETWORKS, Paris (75), France**

**Mai 2000 – Avril 2004**

(CA : 1,3M\$ – 17 employés) – Editeur de logiciel de messagerie instantanée pour Entreprise.

**Président**

- Spécification des produits innovants ;
- Co-déposant de 2 brevets d'invention pour la gestion des absences en entreprises ;
- Définition de la stratégie marketing et développement commercial ;
- Financement de l'innovation :
  - o Lauréat du Concours National d'Aide à la Création d'Entreprises de Technologies Innovantes (2<sup>ème</sup> prix) catégorie émergence et développement ;
  - o Mobilisation du Crédit d'Impôt Recherche de 2000, 2001, 2002, 2003 et 2004 ;
  - o Obtention du label FCPI ;
  - o Levée de fonds auprès du venture Suisse *Glinton Finance* (1,5M€).
- Management de 17 collaborateurs.

**CMG (LOGICA), Paris (75), France**

**Juin 1998 – Juin 2000**

⌘ CA : 3Md\$, 36 000 employés ⌘ - Société IT Européenne.

**Directeur Associé Finance**

- Création de la BU Finance en France (0 à 40 consultants) ;
- Développement commercial (0M€ à 3M€ de revenus) ;
- Management du team de consultant(e)s.

**DOW JONES, Paris (75), France**

**Nov. 1997 – Juin 1988**

Société Américaine d'informations financières.

**Business Development Software**

- Développement commercial sur le territoire France de solution de diffusion de flux financiers pour les salles des marchés.

